总行召开“五四”青年员工代表座谈会

图为总行部分领导与青年员工代表合影

本报讯 5月4日，为体现我行对青年员工的关心和支持，总行在19楼会议室召开“五四”青年员工代表座谈会。总行李宜心董事长、麦树铭监事长、柯锋纪委书记、陈晨华副行长出席了会议，并认真听取了青年员工对我行业务发展和经营管理方面的意见和建议。

会议首先围绕我行业务管理发展情况开展讨论，与会青年代表结合自己岗位工作，纷纷为我行战略转型方向、创新业务发展和经营管理积极建言献策，并在加强战略转型和创新型人才梯队建设、建立可复制的客户经理后备人才培养机制、关注我行忠诚客户老龄化问题、做好年轻客户的“圈粉”工作、建立完善个人金融产品体系、建设一套行之有效的“自下而上”的问题反馈机制等方面提出了建设性建议，并围绕我行日前制定的《“金点子”创新计划方案(草稿)》进行了讨论。

李宜心董事长在会上表示，青年员工的心声对我行各项决策有着积极作用，希望大家在今后工作中多思考、多发现、多反馈问题，为我行业务发展积极建言献策，共同建设南海农商银行的美好未来。（人力资源部 李凯宜）

我行金融知识之花盛开南海各校园

本报讯 为积极响应中国人民银行佛山市中心支行和佛山市教育厅开展的中小学生财商教育试点工作，我行组织内训师精心开发了金融知识进校园系列课程，采用学生喜爱的案例分享、情景模拟、实践体验等多种形式，辅以课程通关、收集徽章、竞赛积分等多种激励手段，为学生传授银行基础知识、金融消费者权益、金融安全知识、理财规划、个人征信等方面的知识，得到了南海各大校园师生的热捧。

5月10日，我行金融知识大讲堂系列讲座在广东实验中学南海学校拉开序幕，本次活动采取了学生们喜闻乐见的情景体验式教学方法，通过以“走进银行·维护权益”的主题活动，讲解银行的运作模式和主营业务，揭开银行神秘面纱；同时普及金融消费者权益保护知识，提高青少年金融消费者的维权意识。参与讲座的学生们纷纷表示，对于金融知识基础相对薄弱的他们来说，能够在互动游戏和情景体验中学习，在积极思考和勇于参与中理解，使本应艰涩难懂的金融知识变得生动有趣，枯燥无味的课堂变得轻松快乐。

5月18日，由中国人民银行南海市支行及银行同业协会、南海广播电视大学(南海社区学院)、南海农商银行主办的金融知识进校园公益讲堂在南海广播电视大学热烈开讲。针对大学生很想理财但又不知道怎么理财的迷惘，我行讲师选取网上热门段子为切入点，向大学生讲授树立正确的理财意识、养成良好的理财习惯、为未来做好理财规划等三大方面的知识，并分享了很多理财小技巧；同时指导参加讲座的学生动手制定符合自身实际的理财规划，受到了广大学子的好评。课后，不少学生主动留下来向讲师进一步咨询理财知识和银行服务，在校园内掀起了一番提升“财商”的新热潮。

据了解，本次金融知识大讲堂系列讲座历时1个月，将在南海区内中学举办三场大讲堂、七节小班教学课、两次社团实践活动。下半年，我行还将组建青少年财商课程讲师团队，在区内中小学校全面推广金融知识进校园活动，力求为南海普及金融知识、提高青少年金融素养出一份力。

（个人金融部 潘倩雯）

省联社外汇专家组第四次会议在我行召开

本报讯 5月12日，省联社外汇专家组第四次专家组会议在我行召开。会议由省联社银信中心会计结算部蓝青总经理主持，江门融和农商银行等7家农合机构的外汇专家及相关外汇管理人员参加了会议，我行吴尚剑副行长、国际业务部梁雄敏副总经理代表我行参加了会议。

与会各农合机构首先在会上介绍了近期国际业务的发展情况以及业务发展中面临的困难和对策。省联社蓝青总经理在会上总结了全省农合机构国际业务发展的经验，并就如何打造全省统一的外汇业务清算平台和培训机制作了指示。她指出，在国际业务发展初期，我们将会遇到各种困难，各农合机构要多与相关部门沟通，协商解决。而外汇业务清算平台等系统建设将会贯彻本外币一体化的思路，各行在对系统提出需求时，也必须要考虑到本外币一体化的需求。在当天会议上，受省联社邀请的咨询机构NCS公司的专家代表介绍了其他省份联社国际业务发展的先进经验。

据了解，近年来，省联社高度重视全省农合机构国际业务的发展，在搭建外汇清算平台等具体项目上投入了大量的资源。省联社外汇专家组作为全省外汇业务的“智库”，实行例会制度，轮流在各农合机构召开专家组会议，为全省农合机构外汇业务的开拓与创新出谋献策。

（国际业务部 杨健）

“突破、腾飞”保险期缴特训营开启保险营销新思路

本报讯 4-5月，我行联合中国人民人寿保险股份有限公司开展了两期“突破·腾飞”保险期缴特训营活动。本次活动选取营销氛围较浓的大沥支行和保险业务尚未启动的盐步支行作为特训单位，以进一步开启一线员工保险营销新思路，取得了良好的营销效果。经过8天的实战，大沥支行共出单187件，首期保费共303.9万元；盐步支行共出单276件，首期保费共636.3万元。

本次保险特训营通过人保寿险的专业教练，把一套犹如“产品生产线”的营销方式植入网点，以改变思想为基础，以提升技能为中心，以实战演练为手段，以疑难解答为方法，以销售奖励为动力，以习惯养成为目标，全力提升网点一线人员的销售技能。在8天的实操阶段，网点员工积极响应，营造了全员营销的良好氛围。按照特训营厅堂销售、走出去营销和请进来营销的专项要求进行展业，网点负责人带队到附近的学校、小区、商铺、村庄进行外拓，吸引更多客源；网点员工认真参与专题学习研讨，研究客户来源与销售促成，做好客户服务。据悉，部分网点的安保大哥也积极参与了网点营销。

（个人金融部 舒芳）

以牌会友绽放智慧与激情

本报讯(通讯员陈壁华、马海滨) 5月15日，我行棋牌协会成立以来的首项赛事——南海农商银行职工扑克(斗地主)大赛在农商银行大厦三楼会议室顺利举办。

上午8:30，棋牌协会会长李润林为斗地主大赛开幕致辞，宣布了本次大赛“沟通，合作，拼搏”的主题精神，拉开了比赛的帷幕。本次赛事以积分累进的形式进行，参赛运动员以“友谊第一，比赛第二”为宗旨，在赛场上展开激烈的角逐，用自己的智慧上演一场场精彩绝伦的搏击。比赛中各组之间暗流涌动，选手们斗智斗勇，常常是胜负难分。每一轮的结束，胜者不骄败者不馁，都对下一轮的战局即将上演充满期待，以冷静、沉着的精神状态PK对方的谋略与心理素质。经过六轮的紧张角逐，总行电子银行部的黄志平以前五轮全胜的好成绩力压群雄，获得了冠军；盐步南城分理处的梁永强以同分但累进分低于前者而屈居第二；总行理财业务部的范达强，大沥营业部的彭程，总行信息科技部的叶绍章，罗村务庄支行的招锦标，平洲夏储支行的张琳以及总行工会办公室的谢涤淦分别获得了三至八名的奖项。

这次比赛不仅赛出了选手的斗地主牌技水平，同时也增强了同事之间的竞争与协作意识，丰富了员工的业余文化生活，同时也展现了我行职工积极进取勇于拼搏的良好精神面貌。

阳光健步齐参与幸福五月伴您行

本报讯 5月，总行营业部、盐步支行、三水支行组织员工开展健步走活动，进一步丰富了员工的文体活动，提高了员工身体素质，营造了健康向上的企业文化氛围。

5月7日，盐步支行组织30多名青年员工到珠海高栏港风车山开展主题为“青春向前·活力无限”的徒步活动。青年员工们一路上精神饱满，意气风发，时而欢声笑语，时而哼唱着一些关于青春与梦想的歌。尽管崎岖陡峭的山路令大家气喘嘘嘘，双腿酸软，但是靠着团队之间的相互鼓励和协作，所有人员克服了体力透支等困难，坚持走完14公里的路程。

5月15日，总行营业部组织辖内80多名员工齐聚南海区里水镇北周村开展12公里阳光健步比赛活动。比赛伊始，大家兴致勃勃，健步如飞，以小组为单位争夺第一。刚开始的前三公里，队员们精力充沛，徒步队伍快速前进；随着行程的增加，各队之间差距逐渐拉大；行程过半后，部分队员开始放弃了争夺名次的努力，放慢脚步，转而欣赏沿途的美景。虽然当日天气闷热，途中还下起了小雨，但员工们热情不减，每一位都坚持走到了最后。徒步结束后，该部还在现场举行了“隆重”的颁奖仪式，获得名次的队伍均得到新鲜的蔬果作为奖品。

（总行营业部葵嘉颖、盐步支行王丹、三水支行郑浩贤供稿）

行内快讯

西樵支行成功获得西樵镇财政国库集中支付代理银行资格

本报讯 5月6日，西樵支行参加西樵镇财政国库集中支付代理银行资格服务项目投标并成功入围，成为西樵镇代管资金财政专户代理银行。据了解，西樵镇是南海区财政国库集中支付项目第一个开展招投标的镇街，西樵支行作为首先应标开展项目标书制作并成功中标的银行单位，对我行其他镇街的兄弟支行开展同类项目竞技工作具有积极的引导和示范作用。

（西樵支行 郭新杰）

我行中层管理人员参观省联社文化展示厅

本报讯 5月10日—11日，我行组织助理(含)以上中层管理人员分批次参观了广东农信文化展示厅。此次参观活动的成功举办，有效加深了我行干部员工对农信历史文化和发展战略的了解，增强了我行干部员工对农信历史文化的认同感以及对农信企业的归属感和凝聚力。

（总行办公室 冯雅婧）

里水支行举办营销与谈判技巧培训

本报讯 5月7日，里水支行邀请了实战谈判与创富训练专家李力刚老师对该行60多名营销骨干进行了营销和谈判技巧培训。李老师从问、听、说、察、创造需求、激发需求六个维度，深入浅出地阐释了什么是营销、怎样营销、营销的核心是什么、如何快速促进成交等概念和技巧。针对实际工作中遇到的诸如如何与客户谈判等问题，李老师分享了如何搜集信息、如何还价、如何使用策略、如何处理异议谈判等技巧，并教会大家如何运用差异化开价、红脸白脸的还价策略和请示领导的收放自如等技巧。

（里水支行 吴肖冰）

盐步支行举办网点业绩产能倍增实务培训

本报讯 5月，盐步支行特邀广州仁道企业管理咨询有限公司签约专家李厚豪老师为行内关键人才进行2期营销实务培训。其中针对网点责任人、部门经理等营销管理人员，该行重点进行了营销氛围的创建、绩效管理、客户维护以及团队建设等方面的培训；针对理财经理、大堂经理以及转型网点柜员等一线人员，该行主要进行主动营销心态的塑造、客户的识别与开发、厅堂的分流与服务以及“赢心”话术训练等。

（盐步支行 王丹）

禅城支行携手北大附属幼儿园举办“银行业务办理”体验活动

本报讯 近日，禅城支行营业厅迎来了一群特别的客户。由北大附属幼儿园园长老师带领的35名小朋友在我行员工的耐心指导下，在网点学习和体验了叫号机排队叫号、柜台存取款、自助补登机补登存折等简单的业务。（禅城支行 梁雅洁）

三水支行举办五四青年节企业联谊活动

本报讯 5月4日，三水支行与三水西南控股、三联塑料、时代城等三水本土知名企业举办五四青年节企业联谊活动，通过“估估下”、“踩气球”、“叠报纸”等多项游戏的进行促进了该支行与上述企业的交流互动，提高了各企业对我行的认同感。

（三水支行 郑浩贤）

本版采编 纪晓霞

《南海农商银行》编辑部地址：南海大道北26号农商银行大厦 E-mail：nanhaibank@126.com 传真：(0757) 86266806 邮编：528200 珠江时报制作·承印 热线：86228745

GDRC NRC BANK
南海农商银行
相伴多年 更贴终心
主办：广东南海农村商业银行股份有限公司
第50期 | 2016年5月31日 星期二 | 佛(南)内准字第13048号 | http://www.nanhaibank.com

海晟金融租赁公司创立大会召开

本报讯(记者 冯倩如 通讯员 游剑威)在获得中国银监会同意筹建佛山海晟金融租赁股份有限公司(以下简称“海晟金融租赁”)的正式批复后，经过一轮紧张有序的筹备工作，5月17日，海晟金融租赁创立大会暨第一次股东大会在总行六楼会议室顺利召开，标志着佛山海晟金融租赁股份有限公司筹建工作实现了历史性突破。银监佛山分局、南海区金融办及各发起人主要负责人等领导出席会议。

会议听取了海晟金融租赁筹建工作报告，审议通过了《公司章程(草案)》，股东大会、董事会、监事会议事规则，以及开业后三年经营方针和发展计划等13项议案。会后随即召开了海晟金融租赁第一届董事会第一次会议和第一届监事会第一次会议，分别选举产生了董事长、副董事长、总裁、副总裁、监事长。其中第一届董事会选举李宜心同志为董事长，王立新、易小林同志为副董事长，选举赵国俊同志为总裁，易小林、曾剑涛、李文胜同志为副总裁；第一届监事会选举张璟同志为监事长。

会议指出，海晟金融租赁作为佛山首家获批筹建的金融租赁公司，将紧密围绕国家“一带一路”、“中国制造2025”、“互联网+”等战略构想，以智能制造设备为突破口，以智能制造产业机械设备和高端产品、以及服务于智能制造产业的基础设施、物流网络等的建设为抓手，致力于金融产业创新与科技的有机融合，助力推进工业制造业的转型升级；并兼顾发展公用民生事业，服务“三农”和中小微企业，促进普惠金融及多层次金融市场建设，以成为经营稳健、特色鲜明、服务专业、具有核心竞争力的全国排名前列的精品金融租赁公司作为发展目标，努力为我国重要战略的实施作出贡献。开业后，海晟金融租赁将依托本地重点领域租赁业务和优质综合租赁业务打开市场，着力打造珠江西岸先进装备制造产业带重点发展领域的关键产品和配套服务，形成面向专业化、全国性市场的经营特色。

据悉，创立大会召开后，海晟金融租赁筹建组将尽快向广东银监局提出开业申请，海晟金融租赁将有望在年内正式挂牌开业。

带着“互联网+”众创金融课题听建议

广东省“互联网+”农合机构众创金融支撑平台建设专项调研组到我行调研

本报讯 5月9日，省委政府研究室经济处杜小坚副调研员带领省工商局企业注册处、省金融办资本市场处、人民银行广州分行货币信贷管理处、省银监局、证监局、省联社创新发展部、广东金融高新区股权交易中心、佛山市工商局、佛山市南海区政策研究室以及南海区工商局等单位相关领导同志到我行开展“互联网+”农合机构众创金融支撑平台专项调研。总行陈晨华、张建兰副行长及总行相关职能部门负责人参加了本次调研座谈会，并就调研组提出的相关问题进行了解答。

座谈会上，陈晨华副行长首先向调研组汇报了我行支持双创企业和服务地方实体经济的情况，并针对我行在服务双创企业和地方实体经济方面的困难提出了合理化意见和建议；张建兰副行长则向调研组汇报了我行股东结构、股份管理情况以及我行股权托管工作的推进情况。

调研组对我行建设佛山首家科创金融服务专营平台(科创支行)，为科技型、创业型、创新型企业提供“一站式、全方位”金融服务，大力支持“双创”企业的举措表示充分肯定；对我行先行先试，作为全省首家试点进入“广东省农合机构众创金融支撑平台”，以及对我行在推动平台建设中所作的探索和努力表示高度赞赏。调研组指出，广东金融高新区股权交易中心与省联社共建“广东省农合机构众创金融支撑平台”，目的是希望利用股权确权、托管、管理及转让交易等平台功能，汇聚全省农合机构资源，做大做强广东省“互联网+”众创金融示范区，促进金融、科技、产业的统一融合。开展本次调研，就是希望了解平台的建设情况，听取农合机构的意见建议，并将收集的问题反馈至支撑平台建设单位（省联社及交易中心)跟进完善，最终形成调研报告呈省委、省政府主要领导阅示。

（董事会办公室 欧少斟）

中央结算登记公司领导莅临我行调研指导

本报讯 5月12日，中央国债登记结算有限责任公司（以下简称“中债登”）梅世云副总经理一行4人莅临我行开展业务调研，了解我行理财业务、债券业务发展情况以及对中债登公司的意见建议。总行杨代平行长，龙中湘副行长，总行理财业务部负责人，金融市场部及理财业务部部分业务骨干出席了调研会。

会上，龙中湘副行长首先介绍了我行理财业务及自营业务的发展情况。据龙副行长介绍，我行理财业务自2011年开办以来，发展势头较为良好，今年前4个月已推出了163款理财产品，募集金额210亿元，理财产品日均余额122亿元，实现销售管理费685万元、投资管理费4,686万元。与此同时，随着盈利目标的提高及战略业务板块的转变，近年来我行债券业务发展迅速，债券市场参与深度不断增强，已成为债券市场上活跃的参与主体。梅世云副总经理充分肯定我行在理财业务方面所取得的成绩，同时建议我行作为农村中小金融机构，要持续加强与监管部门的沟通交流，认真落实相关政策，加强理财业务创新，不断发挥理财业务为实体经济服务的职能。座谈会上，我行代表还就理财系统的登记情况与中债登代表进行了充分交流，并就理财债券开户及理财业务托管等内容进行了深入探讨。

本次调研，一方面加深了我行对相关政策的理解，另一方面，也使我行理财业务的发展方向及思路得到进一步明晰，对我行理财业务的发展起到十分积极的作用。

（理财业务部 谭恒）

IT战略规划项目启动会顺利召开

本报讯 5月5日，我行IT战略规划项目启动会在农商银行大厦三楼会议室召开。会议对IT战略规划项目的实施背景、具体方案以及推进计划进行了详细介绍，并对项目开展提出了具体要求。总行李宜心董事长，杨代平行长，陈晨华、张建兰副行长，总行各职能部门负责人，各支行负责协调本项目的中层管理人员以及IT战略规划项目咨询服务商——普华永道咨询公司有关人员等参加了会议。

会议指出，启动本次IT战略规划项目，旨在从信息科技的角度梳理本行现有信息系统对业务发展的支撑情况，引导业务部门制定业务发展计划和提出应用系统建设需求，并规划服务未来业务发展的IT架构蓝图。项目的总体目标是通过借鉴信息技术的最新发展和其他同业的先进实践，在充分了解我行业务发展规划和信息化建设现状的基础上，对我行未来5年IT应用架构和治理架构做出合理、有效、科学的规划，并制定切实可行的实施路线图，提供量身定做的解决方案，实现IT对业务发展的最好支撑和引领。

李宜心董事长在动员讲话时指出，近年来IT技术的迅猛发展对民众的传统生活方式和银行的经营管理模式带来了翻天覆地的改变，传统的局部、粗放、碎片化的IT运维管理模式已经无法满足安全生产和业务发展的实际需要，IT运维必须向全局化、流程化模式转变，进而实现全方位的IT运维一体化管理。他强调，各职能部门和各支行必须高度重视并全力配合IT战略规划项目工作，以实际业务发展作为项目输入，确保IT规划成果切实可行；IT规划要围绕客户的生命周期和衣食住行设计产品，并从便捷化、经济化等方面提升客户体验。

（信息科技部 廖锦军）

本版采编 冯倩如