

高墙铁窗警示领导干部洁身自爱

我行组织中层管理人员赴佛山监狱接受教育



我行召开小企业专营中心上半年工作会议

本报讯 8月13日,我行小企业专营中心召开2012年上半年工作会议。11个支行小企业专营中心经营部、总行小企业专营中心以及总行内审部相关人员约110人出席了会议。

会议对小企业专营中心2012年上半年业务情况进行了分析,通过对存量客户经营数据分析、客户信用评级及个人业绩分析、“育鹰宝”及“委托共赢宝”产品推介、日常管理问题解释等4个主题,详细分析了我行小企业专营中心目前在业务操作、产品、经营以及管理等方面的情况,使与会人员



图片新闻

8月18日,由我行冠名赞助的“南海农商银行杯”南海区第九届运动会开幕式在千灯湖市民广场隆重举行。开幕式以“文明九运会、幸福南海人”为主题,展现了南海人民敢为人的龙狮精神以及共建文明幸福南海的热情。

据悉,本次运动会有近百名全国冠军、亚运动员参加21个大项目387块金牌的角逐,参赛运动员和比赛项目之多均为历届之最。

全面风险管理知识问答



1、银监会对银行资本的主要监管要求是什么?

答:银监会于2004年2月正式下发了《商业银行资本充足率管理办法》,要求银行采用现行1104报表中的《资本充足率汇总表》、《表内加权风险资产计算表》、《表外加权风险资产计算表》,对于银行的信用风险和市场风险计提资本与计算资本充足率。

主要内容包:银行资本充足率的计算应建立在充分计提贷款损失准备等各项损失准备的基础之上;银行应同时计算未并表的资本充足率,并表资本不得低于百分之八,核心资本充足率不得低于百分之四等等。

随着市场经济环境的变迁以及金融产品的创新,银监会于2007年下发了《商业银行资本充足率管理办法》的修改版,主要内容变动是在资本定义中增加了“混合资本债券”的定义,并对混合资本债券计入附属资本的条件提出了明确要求。

随着中国银行业实施新资本协议工程的开展,银监会还将下发新的监管指引,中国银行业的资本

2、我国哪些银行要实施新资本协议?

答:按照分类指导的原则,银监会将商业银行分为两大类,实施不同的资本监管理制度。一类是新资本协议银行,即在其他国家或地区(含香港、澳门等)设有业务的活跃的经营性机构、国际业务占相当比重的大型商业银行应实施新资本协议。另一类是其他商业银行,这类商业银行(含外国银行于行)可以自愿申请实施新资本协议,若不选择实施新资本协议,将继续执行现行资本监管理定。银监会将借鉴新资本协议的有关规定,对现行资本

3、银监会对中国银行业实施新资本协议的整体时间安排是怎样的?

答:根据《中国银行业实施新资本协议指导意见》,中国银行业实施新资本协议的主要时间如下:银监会将于2009年进行定量影响测算,评估新资本协议实施对商业银行资本充足率的影响。

实施新资本协议的商业银行应从2010年底起开始实施新资本协议;经银监会批准可暂缓实施新资本协议,但不得迟于2013年底;

商业银行至少提前半年向银监会提出实施新资本协议的正式申请;经银监会批准后方可实施新资本协议。银监会自2010年初开始接受新资本协议银行的申请。

其它自愿实施新资本协议的商业银行可以以2011年后提出实施新资本协议的申请,申请和批准程序与新资本协议银行相同。

其他商业银行自2010年底开始实施修订后的资本监管理定。届时,若新资本协议银行尚未实施新资本协议,也将执行该资本监管理定。

4、银监会目前针对新资本协议实施发布了哪些政策法规/监管指引?

答:银监会将根据国内银行业的具体情况针对新资本协议在中国银行业的实施出台一系列具体的监管指引,包括:《商业银行银行账户信用风险内部评级体系监管指引》、《商业银行资本充足率信息披露指引》、《商业银行声誉风险管理指引》、《商业银行流动性风险管理指引》、《商业银行资本充足率信息披露指引》、《商业银行银行账户利率风险管理指引》、《商业银行资本充足率监督检查指引》和《商业银行资产证券化风险暴露监管资本计量指引》。

行内快讯

我行开展新一轮中层管理人员缺岗竞聘

本报讯 本月,我行新一轮中层管理人员缺岗竞聘拉开帷幕。为充分体现公平、平等、竞争、择优的原则,我行对此次选聘工作进行了精心部署,制定了详细的选聘方案,确保了选聘工作的顺利进行。全行150多名员工参与了本次竞聘。

我行喜获广州金交会“最佳人气展位奖”

本报讯 8月17日,“中国(广州)国际金融交易·博览会总结表彰大会”在广州大厦举行。会上,我行喜获“最佳人气展位奖”。本届金交会,我行高度重视参展工作,积极投入力量参与其中,展台设计紧扣主题、设计新颖,全面展示了作为南海主力军金融机构的良好形象,受到了众多媒体及客户的高度关注和好评。

区扶贫“双到”摄影大赛获奖图片展开帷幕

本报讯 8月2日,由我行冠名协办的“南海农商银行杯”南海区“规划到户、责任到人”扶贫“双到”工作摄影大赛获奖图片展在南海图书馆正式启动。在展出的两周时间里,该摄影展受到了广大市民的热烈欢迎和踊跃参与,进一步提升了我的美誉度和影响力。

总行举办篮球、羽毛球少儿暑期培训班

本报讯 近日,总行篮球协会、羽毛球协会借助协会成立之机,分别举办了青少年暑期训练营,吸引了全行100多名员工子女参与培训。通过举办类似培训班,体现了我行对员工及员工子女的关怀和重视,为建设健康和谐的企业文化奠定了基础。

平洲、九江支行以文体活动促业务发展

本报讯 近日,平洲、九江支行分别与当地村居开展了篮球联谊比赛。通过文体活动交流,进一步密切了与社区居委会、居民的联系,展示了我行扎根基层、服务群众的宗旨和坚定决心,为各项业务的开拓与发展创造良好的条件。(唐桂程、程惠明供稿)

我行公开选聘3名客户主任

本报讯 8月9日,我行小企业专营中心面向松岗、罗村支行公开选聘3名客户主任,得到了两支行多条业务线20名客户经理的热烈响应。尤其是在罗村支行,选聘时间从下午3点持续到晚上8点,历时5个小时,为支行信贷队伍发掘了一批有潜质的人员。

外汇知多D

旅行支票小TIPS

现汇购买:

1 万美元以下(含):购买申请书;本人有效身份证明;已办妥前往国家或地区有效入境签证的护照,或者前往港澳地区的通行证(包括往来港澳地区的通行证)。

1 万美元以上,5 万美元以下(含):购买申请书;本人有效身份证明;已办妥前往国家或地区有效入境签证的护照,或者前往港澳地区的通行证(包括往来港澳地区的通行证);证明其真实性用途的相关材料。

5 万美元以上的,持第二种情况规定的证明材料向所在地外汇局申请,经所在地外汇局真实性审核后,受理行凭所在地外汇局出具的核准件为其办理购买外币旅行支票手续。

现钞购买:

1 万美元以下(含):购买申请书;本人有效身份证明;已办妥前往国家或地区有效入境签证的护照,或者前往港澳地区的通行证(包括往来港澳地区的通行证);款项来源的证明。

1 万美元以上,2 万美元以下(含):购买申请书;本人有效身份证明;已办妥前往国家或地区有效入境签证的护照,或者前往港澳地区的通行证(包括往来港澳地区的通行证);款项来源的证明;证明其真实性用途的相关材料。

2 万美元以上的,持第二种情况规定的证明材料向所在地外汇局申请,经所在地外汇局真实性审核后,受理行凭所在地外汇局出具的核准件为其办理购买外币旅行支票手续。

大力开展“双百竞赛”活动 提升农村金融服务水平

——南海农商银行“双百竞赛”活动巡礼(2)

为有效发挥金融对“三农”的支持作用,更好地发挥金融主力军作用,建立完善农村金融服务长效机制,我行深入开展“提升农村金融服务水平 促进实体经济健康发展”活动。通过强化宣传发动、提升服务质量、加大信贷投放等措施,竞赛活动取得了“全行重视、效果鲜明”的阶段性成效。本期与大家一齐分享我行部分支持农村金融建设的经验做法。

为小企业发展添劲加力



中小企业是我国国民经济的主要组成部分,占全国企业的99%,特别是在县及县以下的城市,其创造的最终产品和服

务价值相当于国内生产总值的60%左右。佛山南海位于广东省中部,近年来,借助珠三角一体化、广佛同城的重大机遇,民营经济快速发展异常活跃,目前全县工业企业超过13万户,大部分为小微企业,是南海实体经济发展的主力军。

今年3月,佛山公布《关于促进金融服务实体经济若干意见(征求意见稿)》,这被视为明显信号,要求金融机构必须向实体经济,向中小微企业倾斜,而我行在今年年初制定政策时,早已强调要重点支持实体经济发展,严格控制房地产贷款和开发贷,将控制下的小企业信贷额度都用于支持中小微企业,完全符合金融政策调控的方向。

近年来,我行把发展小企业业务作为战略重点之一,努力为小企业提供更多、更好的金融服务,在小企业贷款体制、机制、产品和服务模式方面不断创新,目前我行无论是地方平台贷款还是促进小企业持续快速健康发展。

为了更好地服务本地小企业,结合本地经济发展状况,我行于2010年7月建立了小企业专营中心,专心专注为融资需求在500万元(含)以下的小企业融资需求的提供贴心的金融服务。目前,我行小企业专营中心已在区内各镇街建立了11个支

行营业部,业务范围遍及整个南海区域,深入到每一镇街、每一工业区和每一专业市场。小企业专营中心充分发挥手续简便、审批效率高的优势,立足本地,解决了广大小企业融资难的问题,深受客户的欢迎,获得了社会各界的认可。截至2012年7月末,我行小企业专营中心已累计为1857户企业和个人经营者发放62.58亿元的贷款。

截至2012年7月31日,我行本外币贷款余额为468.69亿元,比年初增加39.22亿元,增长9.13%,其中小微企业贷款余额为199.12亿元,占我行贷款余额42.49%,比年初增加16.63亿元,增长9.11%。为加强对小微企业的支持力度,促进本地经济的发展,近几年,我行在服务方式、产品创新、信贷规模等多方面对小微企业进行了重点倾斜,因此,我行小微企业贷款的增速一直高于总贷款的增速。目前我行无论是地方平台贷款还是促进小企业持续快速健康发展。

为了更好地服务本地小企业,结合本地经济发展状况,我行于2010年7月建立了小企业专营中心,专心专注为融资需求在500万元(含)以下的小企业融资需求的提供贴心的金融服务。目前,我行小企业专营中心已在区内各镇街建立了11个支

行营业部,业务范围遍及整个南海区域,深入到每一镇街、每一工业区和每一专业市场,充分调动相关营销人员的积极性,以有限的资源,最大限度的发挥服务功能。

(总行 原丽珊)

款发放速度和效率。今年年初,我行小企业专营中心将总行中心双人审批制改为单人审批制的流程改造,使贷款在总行审批的时间由原来平均2-3个工作日提高到平均1.5-2个工作日,进一步加快了贷款的发放速度。

敢于创新,特色服务

南海小企业众多,各自特点也不同,我行尽可能靠近市场和企业,尽量做到“一地一策”或者“一地一个产品”,不同的企业群体创新不同的产品,开展个性化服务。同时,大胆对融资担保方式创新,通过租金收益权质押、动产抵押、100%物业抵押、政府专项资金担保、互保、联保、信用等多种贷款方式对小企业进行信贷扶持,不断提升和改善我行对小企业的服务方式和手段。

根据这种策略,我行推出“信速贷”小企业特色品牌产品,包含“工业宝”、“物业宝”、“抵押加成宝”、“多户联贷宝”、“育鹰宝”等12个小企业通用产品,以及“桂江农产品市场商户贷款”、“丹灶五金生产企业贷款”、“广东佳明机器有限公司销售客户贷款”、“九江钢材城南户贷款”、“大沥有色金属示范基地商户贷款”、“平洲玉器街商户贷款”、“盐步地牛竹城(东区)商户贷款业务”等18个适合南海各镇街经济特征的小企业个性化产品。这些产品或免除抵押,或利率优惠,又或简化贷款资料,提高放款速度,充分体现了我行勇于创新,个性化服务小企业的举措。

截至2012年7月31日,我行本外币贷款余额为468.69亿元,比年初增加39.22亿元,增长9.13%,其中小微企业贷款余额为199.12亿元,占我行贷款余额42.49%,比年初增加16.63亿元,增长9.11%。为加强对小微企业的支持力度,促进本地经济的发展,近几年,我行在服务方式、产品创新、信贷规模等多方面对小微企业进行了重点倾斜,因此,我行小微企业贷款的增速一直高于总贷款的增速。目前我行无论是地方平台贷款还是促进小企业持续快速健康发展。

为了更好地服务本地小企业,结合本地经济发展状况,我行于2010年7月建立了小企业专营中心,专心专注为融资需求在500万元(含)以下的小企业融资需求的提供贴心的金融服务。目前,我行小企业专营中心已在区内各镇街建立了11个支

行营业部,业务范围遍及整个南海区域,深入到每一镇街、每一工业区和每一专业市场,充分调动相关营销人员的积极性,以有限的资源,最大限度的发挥服务功能。

为了更好地服务本地小企业,结合本地经济发展状况,我行于2010年7月建立了小企业专营中心,专心专注为融资需求在500万元(含)以下的小企业融资需求的提供贴心的金融服务。目前,我行小企业专营中心已在区内各镇街建立了11个支

行营业部,业务范围遍及整个南海区域,深入到每一镇街、每一工业区和每一专业市场,充分调动相关营销人员的积极性,以有限的资源,最大限度的发挥服务功能。

为了更好地服务本地小企业,结合本地经济发展状况,我行于2010年7月建立了小企业专营中心,专心专注为融资需求在500万元(含)以下的小企业融资需求的提供贴心的金融服务。目前,我行小企业专营中心已在区内各镇街建立了11个支

行营业部,业务范围遍及整个南海区域,深入到每一镇街、每一工业区和每一专业市场,充分调动相关营销人员的积极性,以有限的资源,最大限度的发挥服务功能。

为了更好地服务本地小企业,结合本地经济发展状况,我行于2010年7月建立了小企业专营中心,专心专注为融资需求在500万元(含)以下的小企业融资需求的提供贴心的金融服务。目前,我行小企业专营中心已在区内各镇街建立了11个支

行营业部,业务范围遍及整个南海区域,深入到每一镇街、每一工业区和每一专业市场,充分调动相关营销人员的积极性,以有限的资源,最大限度的发挥服务功能。

为了更好地服务本地小企业,结合本地经济发展状况,我行于2010年7月建立了小企业专营中心,专心专注为融资需求在500万元(含)以下的小企业融资需求的提供贴心的金融服务。目前,我行小企业专营中心已在区内各镇街建立了11个支

行营业部,业务范围遍及整个南海区域,深入到每一镇街、每一工业区和每一专业市场,充分调动相关营销人员的积极性,以有限的资源,最大限度的发挥服务功能。

为了更好地服务本地小企业,结合本地经济发展状况,我行于2010年7月建立了小企业专营中心,专心专注为融资需求在500万元(含)以下的小企业融资需求的提供贴心的金融服务。目前,我行小企业专营中心已在区内各镇街建立了11个支

行营业部,业务范围遍及整个南海区域,深入到每一镇街、每一工业区和每一专业市场,充分调动相关营销人员的积极性,以有限的资源,最大限度的发挥服务功能。

为了更好地服务本地小企业,结合本地经济发展状况,我行于2010年7月建立了小企业专营中心,专心专注为融资需求在500万元(含)以下的小企业融资需求的提供贴心的金融服务。目前,我行小企业专营中心已在区内各镇街建立了11个支

行营业部,业务范围遍及整个南海区域,深入到每一镇街、每一工业区和每一专业市场,充分调动相关营销人员的积极性,以有限的资源,最大限度的发挥服务功能。

为了更好地服务本地小企业,结合本地经济发展状况,我行于2010年7月建立了小企业专营中心,专心专注为融资需求在500万元(含)以下的小企业融资需求的提供贴心的金融服务。目前,我行小企业专营中心已在区内各镇街建立了11个支

全力推进农村支付环境建设工作

近年来,我行采取一系列措施全力推进农村支付环境建设工作。目前,我行已建立起以大额、小额支付系统为基础的跨行结算,以农信银全国银行汇票、电子汇兑、通存通兑为主的行内结算,以银行卡、全国支票影像交换系统、同城票据交换、银行卡汇兑等为重点补充的支付结算服务体系将大额支付系统下延至各营业网点,进一步扩展和延伸支付结算辐射范围。我行着力打造了完整的农村金融服务平台,让农户在家门口就可以办理新农保养老金支取、银行卡转账结算、刷卡购物等各种业务,农村支付环境建设工作取得显著成效。

发挥自身优势,改善了南海支付环境

我行充分发挥自身业务优势、人脉优势、地域优势、网络优势和设备优势,利用现代化支付系统的高效性、小额支付系统的便利性、非现金支付的广泛性、自助设备的简易性,大大改善了南海当地农村支付服务环境,为当地经济的发展培育肥沃的土壤。业务优势方面,我行参加了两场广州票据交换,比当地部分同行多一场,同业票据结算速度相对较快;人脉优势方面,我行是由千家万户本地人员入股组建,与当地农民有着不可分割的血缘关系,成为广大农民办理支付业务的首选;地域优势方面,我行具有点多、线长和分布广的特点,与所在地区的联系多,能更好地服务当地的群众以及广东省的外来投资企业和外来工;设备优势方面,我行目前拥有营业网点240个,安装了自助设备331台,还积极发展特约商户POS机业务,客户24小时均能享受到我行高效率、优质的服务。

突出工作重点,支持了南海特色产业

我行重点抓好南海特色产业的支付服务环境建设。比如,我行结合平洲玉器市场、盐步南国小商品城的商户主要以现金或者刷卡交易为主,现金流量非常大的特点,在所在的区域设置了营业场所环境优雅、自助设备先进,服务功能齐全、员工素质较高的营业网点,为玉器商户、小商品商户提供灵活、便利和高效的支付结算服务。据悉,我行在平洲玉器市场内设置了东胜支行和平东支行,共配置从业人员15人,设有ATM取款机2台,存取款一体化柜员机1台、打折机1台,其中东胜支行还设置了自助银行。

我行今后将进一步加强支付管理,优化支付流程,开发支付结算产品,尝试“网上预约支付业务”等服务创新,不断改善农村支付服务环境,为农民提供快捷的结算方式,为农业提供便利的结算工具,更好地服务“三农”。

(总行 陈碧珊)

开展农村信用体系建设 助推金融支农惠农



和普及相关金融知识,进一步加强对农村经济主体金融观念、消费观念与信用行为的正确引导。我行通过建立金融服务正向激励引导机制,使信用用户在贷款手续、额度、期限、利率等方面切实得到优惠与便利,广泛调动和鼓励类农村经济主体诚实守信的积极性。同时,建立反失信惩戒或机制,将信用等级评定较低,

存在恶意逃废债的企业和农户实行名单制管理,使失信者的融资受到制约。通过行为的正确引导,我行通过建立金融服务正向激励引导机制,使信用用户在贷款手续、额度、期限、利率等方面切实得到优惠与便利,广泛调动和鼓励类农村经济主体诚实守信的积极性。同时,建立反失信惩戒或机制,将信用等级评定较低,