

二元七角,左右我的一生

何百源

2012年8月28日上午,佛山四中退休老师彭佩善先生电话告诉我:黄蓝老师已于前段时间去世。我一时凝咽无语。彭老师还说,黄蓝老师的遗体告别仪式,没有通知离退休教职工,他也是刚刚才知道这个噩耗。

我的小学阶段是在南海里水中心小学完成的,那时候黄蓝老师是我们的班主任。

五年级开学时,我向母亲索要学费,准备回校注册,那时的学费是2元7角钱。母亲眼里流转着一种歉疚与委婉,对我说,你已读到初中毕业了,你爸和你大哥都只受过一年教育。你爸和我商量过了,让你不再上学了,家里实在腾不出这笔学费,再者也缺人手……

我脑袋“嗡”地响了一声。母亲大概还举了一些例子,说某某也没读多少书,现在如何如何,但我没听进去。

开学那天,母亲让我去学校将停学的事告诉老师一声,顺便将存放在家里零星的物品拿回。

我去到学校,对班主任黄蓝老师说了父母的决定,主要是说,家里实在交不起学费。

黄老师不同意我停学。他说,年纪小

小就失学,将来一辈子怎么过?学费的事先拖着,他会跟学校说。至于我父母方面,他会做说服工作的。

于是我的学习生活得以继续下来。小学毕业,我考上了全寄读的石门中学,高中毕业后又考上大学,大学毕业远赴边疆工作。工作的艰辛、生活的不安定,原毕业学校的人和事我已经无暇顾及了。

直到1985年我从边疆调回家乡,才有机会去里水小学拜访黄蓝老师,但被告知,他已于20年前已被调去佛山市桂槎中学任教。至于更详细的情况,我是向小学阶段的同学了解到的。

原来在1957年那场政治运动中,黄蓝老师受到了不公平的对待,后来又调离了里水中心小学。

我小时班上有一位女同学,小学毕业后几次都没考上初中,她明白是因为家庭成份作怪,再考也是不会有结果的。她想到了当年如父亲般关爱学生的黄蓝老师,于是丹车旁顿几转折,去到张槎中学找到黄老师。由于她没有入学资格,黄老师向学校求情,让她在班上附读做“旁听生”。那位女同学由此得到继续受教育的机会。她后来很有出息,

担任了一间小学的校长。

都说人与人之间是存在一种缘分的。

1985年我调回佛山后,有一次老婆去市第一人民医院垂虹门诊做物理治疗,顺便帮我开一些药。诊所的服务非常周到,让她先躺下做电疗,处方放在药房“排队”。药配好了,护士拿着药袋,站在理疗室门口叫名字,然后将药送到理疗床边。

真有那么巧,黄蓝老师正好也在同一间理疗室做理疗。他听到喊名字,立即大声说:“何百源是我的学生。”

我老婆向黄老师讲了我自离开里水小学后的经历,并与黄老师互留了住址、联系电话。

回到家里,老婆将这天的巧遇告诉了我。我感动得无言伦次。30多年了啊,这30多年间,黄老师教过的学生不知凡几,但他在治病时一听到并无出息的学生的名字时,立即大声说:“何百源是我的学生!”

当天晚上,我就同老婆一起,提着礼物到位于佛山城区金鱼街의园丁新村,找到黄老师的家,畅叙离情别意,师生之间说不完的话题。

我问及(我从未见过的)师母。黄老师

神色黯然地说,她因患癌症,不幸于早些年已辞世了。

后来我又陆续听到一些与黄老师有关的信息。

他夫人罹患癌症的晚期,生活已不能完全自理,黄老师每天忙于上班,不可能全天候照顾她,于是邀请了一位本省外市的姑娘服侍她。由于得到良好的治疗和生活中的照顾,黄师母生命得以较快地延续,黄老师有一时间,就用于陪伴夫人,使她在病中得到极大慰藉。但天意弄人,最终癌症还是让她离开了这个她极其留恋的世界。

办完了后事,黄老师心情一直都非常沉重。一天,他看见小保姆默默地收拾自己的行李,于是问她,这是为什么?小保姆含泪说,当初请她回来,是为了照顾师母,现在师母走了,她已没有必要留下来了。

黄老师说,虽然师母走了,但这里仍然是你的家,我会为你找到合适的工作。下班后,你仍然回这个家,就当我是你的父亲吧。一番话,使小保姆感动得泣不成声。后来,黄老师为小保姆找到工作,她每天下班后都回这个温暖的家,直到后来出嫁。

再后来,某一年中秋节前夕,我又去“园丁新村”探访黄老师。意想不到的,园丁新村不复存在了,拆迁了。我向附近的人打听原住客的去向,他们均表示无可奉告。

后来我一直通过各种途径向张槎中学打听黄蓝老师的联系方式,均无结果。直到今年春末才被告知,黄老师很久以前已调往佛山四中任教。我马上向我认识的彭佩善老师打听,彭老师告诉我,黄老师近年来多数时候在三水区生活。

平庸而忙碌的日子日复一日。我计划于今年教师节前夕,到三水去拜访黄老师。怎料教师节还未到,就传来了令人悲痛的噩耗。

黄蓝老师,一位心地善良、将毕生献给教育事业、育人无数而又历经坎坷的高尚而平凡的老师,他生平的点滴事迹一直牢记在我心中。当年在我升入五年级时,如果不是黄老师拉我一把,我将终止了学业,这样,我的整个人生将是另一个版本。

二元七角钱,足以阻断一个人的求学之路;

而一位慈父般的恩师,用师德与爱心,将我几乎断裂的人生牢牢地接上。

职工艺术长廊

月亮代表我的心

萋萋草纷飞
轻柔光思念过
出发时那特定的心绪残留
归来时那收获的喜悦浮现
圆月下,我与你遥相呼唤

距离,山水相隔
内心,紧紧相依
那根动弹心间的琴弦,黑夜凄凉
那份思念彼此的情感,明月中寄托
月光无声,悄悄潜入你温暖的被窝

月到圆时圆亦缺
情到深处深亦淡
深深情感总表现在浅浅的行为中
浓浓醉意总融合在淡淡的光影里
举杯杯酒酒
邀空空的月亮
邀酒中的月亮
邀心中的月亮
在属于你我的夜晚
将一缕相思幻化入月光,在思念的夜晚飘入异乡
(丹灶 黄桂玲)

人月圆·中秋吟

初夜凉色凝霜月,清露一声声。雁书应是,千山万水,归路云横。
念此佳节,疏桐院落,辜负三更。莫将梅调,相思韵里,带醉愁听。
(里水 陆家威)

夕暮演迹

傍晚,独自在河边走神,牵着一颗疲惫的心,不懈的奋斗与偶尔的迷惘,紧绷着的神经无法放松,偶尔连叹气的气力也会消失掉。就这样让思绪在风中游离,飘散。

夕阳抽去了她最后的一丝投影,将灰蓝色的暮霭留给大地。幽幽地,风起了。风很轻,没有吹散一片云和一丝的暮霭,但却轻柔地飘送着残花的余香,吹落几片枯黄得没有一点绿意的桑叶。湖面今天也格外的平静,就连桑叶落到湖面上似乎也是格外的小心,激起的圈圈水纹无法使湖面活跃。由于沉寂的气氛让人的神经也绷得紧紧的,秋天还未到而地上却早已满是落叶,落叶大多已化作肥料,我缺不自觉地呻吟着,也许娃娃今天也累了把,一直保持着她们矜贵的沉默。池里也没有了锦鲤翻身拨水的波纹,平日玉蝶似的花儿在夜幕降临之际显得格外的落魄,多了一份消愁感。随着花瓣的飘落,心也跟着颤抖。叶儿上的露珠洒落后留下了一道道泪痕,也许是大自然为一天的将要逝去而哭泣落泪吧。

夕阳老去,西风渐紧。
一层墨色的轻纱渐渐走近,飘渺,天地间的一切霎时被这层无言神秘的轻纱所覆盖。是的,黑夜开始了,迷惘的雾,在夜里到处缥缈……
(松岗 陈海敏)

本版采编 冯雅婧

遗憾之美

“啊——”就在离比赛结束只剩五秒的时候,九江支行一记三分球让全场彻底沸腾了!这三分使九江支行与对手的差距缩小至一分,使九江支行更坚定了逆转的信心。还有五秒!队员们互相击掌鼓励,啦啦队声嘶力竭地呐喊助威。拼抢,突破,九江支行坚持到最后,但仍以一分惜败对手。

赛后,每个人都或多或少地觉得遗憾,但更多的是在回味比赛的跌宕起伏,更多的是被篮球队员顽强拼搏、坚持到底的品质所折服。站在三分球线外,果断射球,球干净利落地钻进球网。这惊心动魄的一幕只是整场比赛的一个剪影,但这份迎着风雨奋力前行的勇气和坚定着实让我们动容。“九江,加油!九江,加油!”我们欢呼雀跃得像小孩子,与场上的队员一同舞动青春,绽放激情。那一刻,我们只有一个共同的名字——九江支行。

一分惜败,我们有遗憾,但更多的是满足,因为对于我们而言,友谊第一,比赛第二,精彩第一,结果第二,赛果的不完美并不能掩盖队员的完美表现。有队员因故不能参加比赛,有队员在比赛中受伤,这或多或少制约了球队的整体发挥,但我们没有怨天尤人,因为我们深知缺席、受伤也是比赛的一部分。

秋月感怀



月缺月圆,岁月轮回,又是中秋至,最叫人伤怀。回想小时候,因为家里贫穷,对过节有一种难以言明的渴望,平常得不到的,在节日里都能获得补偿,在辛酸中体会幸福的滋味。在众多节日中,我最喜欢的是中秋节,皎洁的月光,香甜的月饼和汤圆,还有一家人围坐一起“晒月光”、妈妈抱着我讲嫦娥奔月故事的情景,至今历历在目,那种因秋月而产生的温暖一直留存记忆深处,从未消减。

古往今来,中秋都是亲人团聚尽享天伦的佳节,但只身在外的游子只能怀揣着远隔万里的离愁别绪,将满满的思念与祝



图为小组赛中九江(黄色)对阵狮山

能掩盖队员的完美表现。有队员因故不能参加比赛,有队员在比赛中受伤,这或多或少制约了球队的整体发挥,但我们没有怨天尤人,因为我们深知缺席、受伤也是比赛的一部分。

部分,而正是这些不稳定的因素,遗憾使篮球比赛增添了无穷的魅力。而我想,遗憾本身就是一种美。我们带走了遗憾,也带走了美……
(九江 程惠明)

相伴多年 更贴您心



南海农商银行

NANHAI RURAL COMMERCIAL BANK

主办: 广东南海农村商业银行股份有限公司

◎第10期

◎2012年9月29日 星期六

◎佛(南)内准字第12051号

◎http://www.nanhaibank.com

从战略高度筹划农商银行未来发展 我行整体战略规划咨询项目启动

本报讯 9月24日,我行整体战略规划咨询项目启动动员大会在农商银行大厦3楼会议室召开。

龙中湘副行长主持会议并介绍了项目背景。他指出,经过多年的努力拼搏,我行已于2011年底成功改制为农商银行并挂牌开业,为迈向现代金融企业奠定了坚实的体制基础。在新的起点上,如何保持正确的方向,如何构建具有自身经营特色和竞争力的长效机制,已成为我行“战略转型启动年”亟待解决的重大课题,也是董事会和总行领导班子的核心议题。从自身发展实际来看,经过改制,我行历史包袱基本化解、资产质量不断改善,经营机制逐步转换,经营管理能力和服务水平日益提高,并开始步入科学发展的轨道,但经营管理中仍然存在许多深层次的问题和不足;从外部环境看,国内外经济金融形势复杂多变,随着金融体制改革步入深水期,市场竞争已进入白热化状态,市场蛋糕被不断切分,产品创新持续加速,银行面临着利差空间缩窄和金融脱媒的双重影响。上述种种均促使我行要用战略的高度来思考和审视问题。

龙副行长强调,为迎接新的挑战与竞争,确保以足够的实力和全新的面貌迎接新的发展机遇的到来,有必要系统地对对我行发展的内外部资源环境进行分析,从而设计和选择适合我行发展的战略规划和运营模式,以奠定迈向“资本充足、产权明晰、治理完善、内控严密、管理科学、效益显著、质量优良、服务高效、品牌卓越、具有核心竞争力”现代金融企业的基础。龙副行长强调,整体战略规划项目是总行在经过慎重考虑研究的基础上决定启动的,为保证项目效果,总行还引入了具有银行战略制定实施经验的咨询公司,协助开展整体战略规划项目建设。该规划方案已通过了我行第一届董事会第三次会议审议,并已完成了前期相关准备工作。

肖董事长在会上作动员讲话。他指出,经过多年的不懈努力,我行已顺利完成了体制改革,进入了农商银行挂牌运营的新阶段。在新的商业银行平台上,我行不仅要在名称上,更要在运作机制上向现代商业银行看齐,实现我行的战略转型。他强调,这是我行第一次借助专业咨询公司的优势进行整体战略规划项目,他要求全行上下借此机会冷静地、理性地思考,深入讨论、认真探索我行的发展方向。

为做好整体战略规划,肖董事长提出三点工作要求:一是高度重视,密切



配合,要求各单位从全局高度充分认识我行整体战略规划项目的重要性和紧迫性,以高度的主人翁精神全力参与和配合项目工作组及合作咨询公司开展各项工作;二是畅所欲言,建言献策,在项目前期访谈过程中,要求全行上下畅所

欲言,积极表达对我行发展、经营及管理等方面的意见和建议;三是勤勉善思,保守秘密,要求相关人员积极善思、勤勉务实地全力参与我行整体战略规划项目,并要恪守职业道德、自觉保护我行商业秘密和与整体战略咨询项目相关的

内容。

总行领导班子成员,总行各职能部门、各支行负责人,合作咨询公司代表出席了会议。
(董事会办公室 柳遵从)

我行2012年“金桂服务”活动启动



通卡能享受到实实在在的优惠。三是推出个人网上银行跨行汇款优惠,活动期间,个人网上银行跨行汇款手续费将折上折,对比原来低到6.67折,给客户带来超值优惠。如:原来1万元以下(含)汇款,通过柜台办理收费7元/笔;通过原个人网上银行汇款收费3元/笔,现优惠后通过个人网上银行汇款只需2元/笔。汇款金额大优惠将更多。同时,还推出盛通理财产品、代理黄金、三方存管等业务优惠,满足客户不断增长的资金服务需求;四是开展银企联谊,与客户一同论道经营策略;举办小企业贷款业务品种推介会,与客户分享新品业务,与客户携手合作共创美好未来。

总行领导:
以“金桂服务”推动服务提升

在活动启动大会上,陈展华副行长对网点服务提升工作进行了部署,杨代平行长则向各单位着重提出三点意见:一是统一思想,提高认识,高度重视“金桂服务”活动各项任务;二是总结经验,把握重点,努力推进“金桂服务”活动有序开展;三是精心组织,明晰责任,确保“金桂服务”活动各项工作落到实处。

杨代平行长在会上强调,“金桂服务”是我行优质服务的集中展示,也是一年一度重要营销活动,对提升我行服务品牌,提高社会认可度,具有十分重要的意义。2012年度“金桂服务”活动项目任务多、时间跨度长、工作总量大,他要求全行上下要充分认识到“金桂服务”的重要意义,调动所有员工积极参与,协调配合,攻坚克难,推动服务提升工作取得实效,开创我行又好又快发展的新局面。

会议由副行长吴尚剑主持,行长杨代平、副行长龙中湘、陈展华及总行各职能部门、各支行负责人参加了本次会议。

坚定不移推进 网点功能升级转型

我行召开会议提出今后网点建设工作思路与重点

本报讯(记者 黄逸)9月5日,我行在农商银行大厦3楼会议室召开2012年度网点建设工作会议,会议在总结近年来我行网点建设基本情况的基础上,提出了2012年以及未来两年网点管理建设的工作思路和工作重点。总行杨代平行长参加会议并作重要讲话,吴尚剑副行长、陈展华副行长参加会议。

会议指出,2012年我行网点建设的工作思路是:继续坚持以满足客户需求为中心,以提升经营效益为目标,优化网点管理建设流程和网点服务功能,加强网点建设进度,推进网点新SI品牌建设,进一步加快网点改造步伐。为加快网点建设,应重点做好六大方面工作,即:形成网点建设信息收集上报机制;提前做好2013-2014年网点规划建设计划;全面制定“三旧网点”的改造计划;进一步提高审批效率;实施网点装修“交钥匙”工程;初步建立网点选址及经营效益的评估机制。

会议还对2012年网点服务与网点建设作了部署,要求全行要坚持以满足客户需求为中心,以提升经营效益为目标,以“贴心服务年”为载体,优化网点服务功能与服务环境,强化制度建设和规范水平,不断提升网点人员销售能力和服务水平。会议提出六个工作重点:一是抓好网点建设顶层设计,优化网点布局;二是创新网点建设工作机制,加快改造进度;三是推动网点服务标准建设,改进服务质量;四是强化网点销售功能转型,构筑营销阵地。他强调,基层网点建设事关我行金融产品的营销、企业文化的转变、品牌形象和综合竞争力的提升,各单位要按以下要求切实推进相关工作有序开展:加强领导,精心推动;广泛宣传,营造氛围;因地制宜,开拓创新;强化监督,务求实效;总结经验,建章立制。

会议由陈展华副行长主持。总行人金融部总经理何佩戎传达了总行未来两年网点改造、服务提升的总体思路和重点工作;总行办公室主任邱剑华传达了新制定的营业网点建设管理办

本版采编 冯倩如